

Barómetro del seguro en España

Evolución de precios en hogar, salud, decesos y mascotas (2025-2026)



Hogar



Salud



Decesos



Mascotas

 **Selectra**

Introducción

Entre octubre de 2025 y abril de 2026, asegurar un **piso en alquiler** se ha encarecido un 20%. Asegurar un **perro**, en cambio, cuesta un 8% menos. Las **pólizas de decesos** suben al doble de la inflación, mientras que las de **salud**, pese a batir récords de contratación, registran una ligera subida en los precios de nuevas contrataciones.

Para cuantificar estos movimientos del sector asegurador, Selectra ha cotizado cerca de **700 pólizas de los ramos de hogar, salud, decesos y mascotas**. El análisis revela un mercado sin tendencia única: cada ramo responde a su propia lógica, y dentro de cada ramo, **el perfil del asegurado genera diferencias** que pueden superar los 20 puntos porcentuales.

La referencia para calibrar estos datos es el **IPC general**, que el INE situó entre el 3,1% y el 3,4% durante el período analizado. La inflación sanitaria, el auge del alquiler, el envejecimiento de la población y la nueva regulación sobre tenencia de animales explican por qué los precios divergen tanto de un ramo a otro. Este informe desglosa cada uno de esos factores.

Contexto económico y sectorial

El **sector asegurador español** cerró el año 2025 con una **facturación de 85.879 millones de euros**, un 13,73% más que el año anterior. El **ramo de no vida**, donde se encuadran los cuatro seguros analizados, alcanzó los **49.963 millones** con un crecimiento del 7,79%. El seguro de salud fue el más dinámico, con un crecimiento del 11,43% en primas hasta los 13.443 millones [1].

Ese crecimiento no se debe exclusivamente a subidas de precio, sino a la incorporación de nuevos asegurados. Dos fenómenos estructurales lo explican:

- Las **listas de espera en la sanidad pública**, que cerraron 2025 con una demora media de 121 días para intervenciones quirúrgicas [4].
- La **consolidación del alquiler** como régimen de tenencia mayoritario entre los menores de 40 años, que ha creado un segmento de asegurados con necesidades específicas.

A eso se suma el **impacto de la DANA** de octubre de 2024 en la Comunidad Valenciana, que reforzó la percepción de riesgo ante fenómenos climáticos extremos, y el avance de la **Ley de Bienestar Animal de 2023**, que prevé la obligatoriedad del seguro de responsabilidad civil para todo tipo de razas de perros.

1. Seguros de hogar

El mercado

Los **seguros multirriesgo de hogar** facturaron 10.697 millones de euros en 2025, un 6,60% más que el año anterior [1]. Y se estima que el 79,5% de las viviendas en España tienen alguna cobertura, es decir, más de 21 millones de hogares [2].

El alquiler es el segmento más activo. La dificultad para acceder a la propiedad, especialmente entre menores de 40 años, y el encarecimiento de los alquileres han disparado la demanda de pólizas tanto para propietarios que arriendan como para inquilinos que quieren cubrir su contenido y responsabilidad civil. La DANA de 2024 reforzó además la percepción de riesgo, especialmente en segundas residencias.

| Resultados por perfil | | | Selectra |
|---|-----------|-----------|-----------|
| Perfil | Oct. 2025 | Abr. 2026 | Variación |
|  Piso de 70 m² (Madrid capital) | 262,47 € | 252,14 € | ↓ -3,94% |
|  Casa de 100 m² (Comunidad de Madrid) | 489,60 € | 478,34 € | ↓ -2,30% |
|  Apartamento de 65 m² (Alicante) | 181,10 € | 186,50 € | ↑ +2,98% |
|  Propietario que alquila piso de 86 m² (Madrid capital) | 225,68 € | 271,53 € | ↑ +20,31% |
|  Inquilino que alquila piso de 71 m² (Madrid capital) | 176,00 € | 157,50 € | ↓ -10,51% |
|  Media global | 282,94 € | 281,96 € | ↓ -0,35% |

Fuente: Selectra (cotizaciones propias, oct. 2025 y abr. 2026). Precios anuales.

Resultados por tipo de producto



| | Tipo | Vivienda | Oct. 2025 | Abr. 2026 | Variación |
|------------------------|------------------------|----------|-----------|-----------|-----------|
| <p>PISOS</p> | Básico | Piso | 179,27 € | 182,47 € | ↑ +1,79% |
| | Completo | Piso | 250,36 € | 250,14 € | ↓ -0,09% |
| | Premium | Piso* | 465,00 € | 405,43 € | ↓ -12,81% |
| | Alquiler (propietario) | Piso | 225,68 € | 271,53 € | ↑ +20,31% |
| | Inquilinos | Piso | 176,00 € | 157,50 € | ↓ -10,51% |
| | Segunda vivienda | Piso | 174,00 € | 177,33 € | ↑ +1,92% |
| <p>CHALETES</p> | Básico | Chalet | 375,67 € | 366,58 € | ↓ -2,42% |
| | Medio | Chalet* | 457,12 € | 461,50 € | ↑ +0,96% |
| | Completo | Chalet | 598,07 € | 576,73 € | ↓ -3,57% |

*Solo disponible en ese tipo de vivienda entre los productos analizados.

Fuente: Selectra (cotizaciones propias, oct. 2025 y abr. 2026). Precios anuales.

Seguros de hogar

Claves de evolución por producto y tipo de vivienda · oct. 2025 vs. abr. 2026



Fuente: Selectra (cotizaciones propias, oct. 2025 y abr. 2026). Precios anuales.
 Nota metodológica: los productos se separan por tipo de vivienda para evitar que los precios de chalets distorsionen la media de pisos.



Análisis y conclusiones

El dato más relevante del ramo hogar no es la media global, que permanece prácticamente plana (-0,35%), sino la **enorme distancia entre perfiles**.

El **seguro de alquiler para propietarios sube un 20,31%** entre octubre de 2025 y abril de 2026, la variación más pronunciada de todo el análisis. Es una consecuencia directa del auge del mercado del alquiler: más propietarios arriendan sus viviendas, la siniestralidad crece (impagos, daños, responsabilidad civil) y las aseguradoras reajustan sus tarifas al alza. **La tendencia se ha acelerado** con la expansión del alquiler vacacional y del alquiler de larga duración en las grandes ciudades.

En el extremo contrario, **los inquilinos pagan un 10,51% menos** que hace seis meses. Aquí la competencia juega a favor del asegurado: es un segmento en crecimiento, con márgenes atractivos para las compañías, y varias de ellas han ajustado tarifas a la baja para captar cuota. El resultado es que, para un mismo inmueble, el propietario que alquila puede estar pagando cerca del doble que el inquilino que vive en él.

En cuanto a los **seguros de segunda residencia**, el precio **sube un 2,98%**, ligeramente por debajo del IPC. La DANA de octubre de 2024 ha intensificado la percepción del riesgo climático en un contexto en el que los fenómenos extremos son cada vez más frecuentes. Las viviendas ubicadas en zonas costeras o de interior con mayor exposición a inundaciones o incendios son las que más pueden notar esta evolución en los próximos años.

Además, el comportamiento varía según el tipo de vivienda. En **pisos**, los seguros **básicos** suben un 1,79% y los **completos** se mantienen casi planos (-0,09%), mientras que los **premium** registran la mayor caída del ramo (-12,81%), reflejo de la competencia activa entre compañías por captar clientes en el segmento de mayor cobertura.

En **chalets**, la tendencia es la contraria: tanto los **básicos** (-2,42%) como los **completos** (-3,57%) bajan, lo que sugiere una mayor presión competitiva en este segmento, probablemente vinculada al mayor volumen de viviendas unifamiliares en zonas periféricas que han entrado al mercado asegurador en los últimos años.

2. Seguros de salud

El mercado

El seguro de salud es el ramo con mayor dinamismo del sector. En 2025 su facturación alcanzó los 13.443 millones de euros con un crecimiento del 11,43% [1]. **Cerca del 30% de los españoles tiene alguna cobertura sanitaria privada** [5], y más de 12,6 millones de personas cuentan con cobertura privada [2].

La **lista de espera media** para una intervención quirúrgica programada en el SNS cerró 2025 en 121 días; para una primera consulta con especialista superó los 100 días [4]. Esa brecha impulsa la contratación de pólizas privadas entre quienes no quieren, o no pueden, asumir esos plazos.

El colectivo de autónomos

España tiene **más de 3,4 millones de autónomos**, el 16% de la población ocupada [6]. Para este colectivo, el seguro de salud privado es una herramienta especialmente valiosa para garantizar una atención rápida y minimizar el impacto económico en su negocio por cualquier problema de salud. El autónomo puede, además, **deducirse hasta 500 euros anuales** por cada miembro de la unidad familiar asegurado como gasto de la actividad, según establece la Ley 35/2006 del IRPF [7].

Por qué analizamos tres escenarios separados

El mercado de salud privada en España no es homogéneo. Los **seguros básicos** (consultas, especialistas, pruebas diagnósticas y urgencias) y los **completos** (que añaden hospitalización y cirugía) **representan cerca del 90% de las primas del ramo** [1] y son los que tiene acceso la mayoría de los asegurados.

El **seguro de reembolso**, que permite acudir a cualquier médico con posterior devolución del gasto, se sitúa en apenas el **8% del mercado** y con precios medios que llegan a triplicar los de un básico. Incluirlos en una misma media distorsiona el dato de forma significativa.

Los **seguros para autónomos**, por su parte, tienen una lógica propia: están diseñados para un colectivo específico con necesidades y ventajas fiscales particulares.

Resultados: seguros básicos y completos

| Perfil | Oct. 2025 | Abr. 2026 | Variación |
|----------------------------------|---------------------|---------------------|---------------|
| Joven (30 años) | 51,73 €/mes | 51,51 €/mes | -0,41% |
| Familia monoparental | 89,07 €/mes | 89,89 €/mes | +0,91% |
| Familia joven con niño pequeño | 136,63 €/mes | 137,96 €/mes | +0,98% |
| Familia con adolescentes | 179,40 €/mes | 180,36 €/mes | +0,53% |
| Adulto de mediana edad (48 años) | 64,14 €/mes | 65,06 €/mes | +1,44% |
| Pre-jubilado o recién jubilado | 119,61 €/mes | 121,54 €/mes | +1,62% |
| Mayor de 70 años | 140,83 €/mes | 141,85 €/mes | +0,72% |
| Media global | 108,85 €/mes | 109,81 €/mes | +0,87% |

Fuente: Selectra (precios de nueva contratación, oct. 2025 y abr. 2026). Incluye todos los perfiles analizados.

Resultados: seguros para autónomos

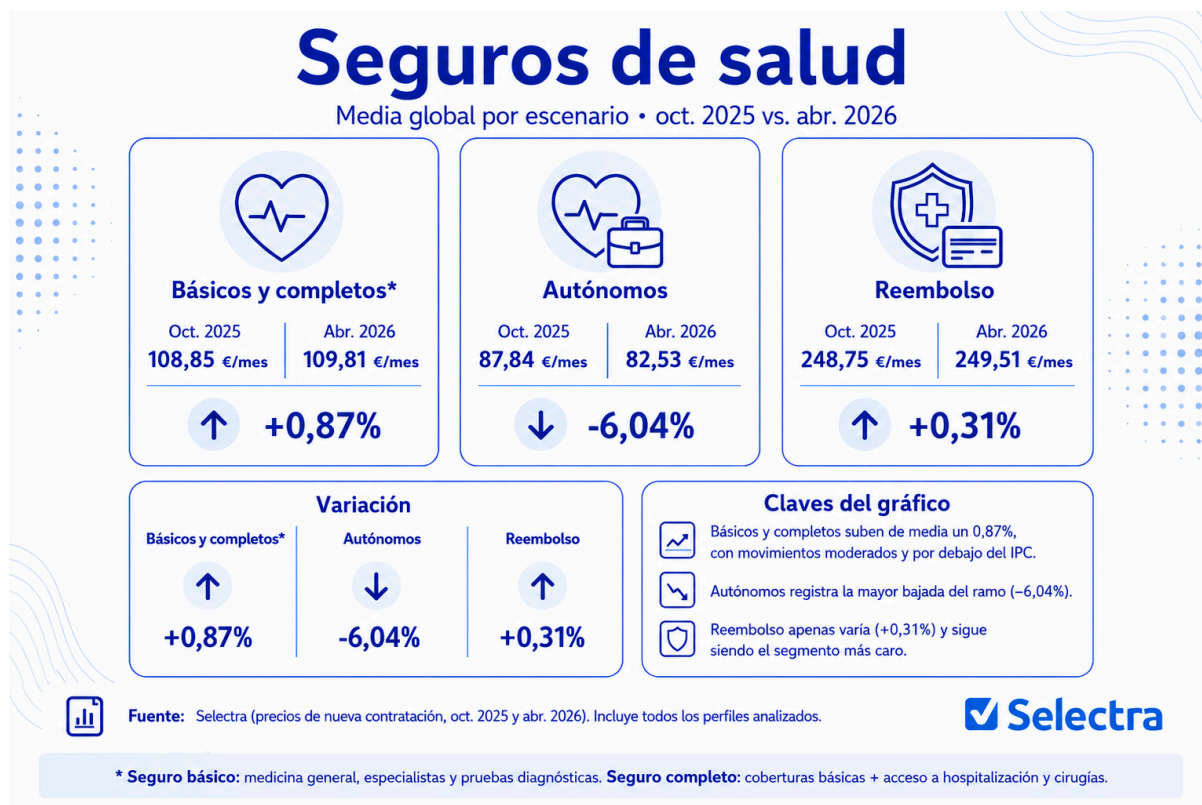
| Perfil | Oct. 2025 | Abr. 2026 | Variación |
|----------------------------------|--------------------|--------------------|---------------|
| Joven (30 años) | 40,15 €/mes | 37,74 €/mes | -6,01% |
| Familia monoparental | 72,42 €/mes | 69,73 €/mes | -3,71% |
| Familia joven con niño pequeño | 116,53 €/mes | 112,39 €/mes | -3,55% |
| Familia con adolescentes | 155,43 €/mes | 146,01 €/mes | -6,06% |
| Adulto de mediana edad (48 años) | 51,48 €/mes | 48,17 €/mes | -6,42% |
| Pre-jubilado o recién jubilado | 82,27 €/mes | 75,50 €/mes | -8,23% |
| Mayor de 70 años | 96,57 €/mes | 88,18 €/mes | -8,70% |
| Media global | 87,84 €/mes | 82,53 €/mes | -6,04% |

Fuente: Selectra (precios de nueva contratación, oct. 2025 y abr. 2026). Incluye todos los perfiles analizados.

Resultados: seguros de reembolso

| Perfil | Oct. 2025 | Abr. 2026 | Variación |
|----------------------------------|---------------------|---------------------|---------------|
| Joven (30 años) | 112,47 €/mes | 112,84 €/mes | +0,33% |
| Familia monoparental | 212,11 €/mes | 214,14 €/mes | +0,96% |
| Familia joven con niño pequeño | 340,40 €/mes | 343,05 €/mes | +0,78% |
| Familia con adolescentes | 443,91 €/mes | 445,98 €/mes | +0,47% |
| Adulto de mediana edad (48 años) | 145,73 €/mes | 145,79 €/mes | +0,04% |
| Pre-jubilado o recién jubilado | 283,86 €/mes | 282,34 €/mes | -0,53% |
| Mayor de 70 años | 346,60 €/mes | 346,81 €/mes | +0,06% |
| Media global | 248,75 €/mes | 249,51 €/mes | +0,31% |

Fuente: Selectra (precios de nueva contratación, oct. 2025 y abr. 2026). Incluye todos los perfiles analizados. Los productos de reembolso permiten acudir a cualquier médico o clínica con posterior reintegro del gasto, lo que explica su precio significativamente superior.



Análisis y conclusiones

1) Básicos y completos: subidas moderadas con comportamientos muy dispares

El precio de los seguros **básicos** (con cobertura de consultas, especialistas y pruebas diagnósticas) y los **completos** (que añaden hospitalización y cirugía) sube de media un **0,87%** entre octubre de 2025 y abril de 2026, por debajo del IPC.

El resultado es una media moderada que no responde a una tendencia uniforme del sector, sino a la **compensación entre estrategias comerciales opuestas**: mientras unas compañías suben entre un 3% y un 5%, otras bajan entre un 7% y un 15%, y un tercio congela precios. Ese equilibrio entre movimientos contrarios **explica por qué el precio de nueva contratación apenas varía**, un dato que contrasta con los incrementos de entre el 6% y el 8% que han experimentado los asegurados en sus renovaciones anuales.

Por **perfiles**, los pre-jubilados y recién jubilados registran la mayor subida (+1,62%), seguidos de los adultos de mediana edad (+1,44%). El perfil joven es el único que baja ligeramente (-0,41%), en un segmento con alta competencia y gran oferta.

En precios absolutos, la brecha entre perfiles es muy significativa: un joven de 30 años paga de media 51,73 euros al mes, frente a los 140,83 euros del mayor de 70 años. Esa diferencia refleja el mayor riesgo actuarial de los perfiles de mayor edad y una competencia más limitada: algunas compañías no aceptan nuevas contrataciones a partir de cierta edad, lo que reduce las opciones disponibles en ese segmento.

2) Autónomos: bajadas generalizadas impulsadas por productos concretos

Los seguros para autónomos bajan de media un 6,04%, con caídas en todos los perfiles. La bajada más pronunciada se registra en los **perfiles de mayor edad**: pre-jubilado (-8,23%) y mayor de 70 años (-8,70%). Sin embargo, este resultado está muy influenciado por la estrategia de precios de una de las compañías analizadas, que ha reducido sus tarifas entre un 3% y un 21% en este periodo.

La otra compañía con mayor presencia en este segmento ha subido sus precios entre un 3,4% y un 3,6%. El mercado de seguros para autónomos es, en realidad, una batalla entre dos estrategias contrapuestas cuya resultante es una bajada media significativa.

3) Reembolso: el mercado se congela

Los seguros de reembolso prácticamente no varían (+0,31% de media). La razón es que la mayoría de las compañías han mantenido exactamente **el mismo precio en ambas fechas**. Las que sí han movido tarifas se dividen entre bajadas de entre el 8% y el 9% en algunos productos y subidas puntuales de hasta el 13% en otros.

Es un **segmento con precios muy elevados** (entre 112 y 444 euros al mes según el perfil) que representa una opción accesible solo para una minoría: apenas el 8% del mercado de salud privada en España, según ICEA.

3. Seguros de decesos

El mercado

El seguro de decesos es **el ramo con mayor tasa de penetración** de los cuatro analizados. Al cierre de 2024, el 45,6% de la población española (22,3 millones de personas) contaba con esta cobertura, una penetración solo superada por el seguro de automóvil. En 2024, el ramo facturó 2.973 millones de euros, un 5,6% más que el año anterior [2].

Su **distribución geográfica es marcadamente desigual**: Cádiz lidera con el 77,1% de sus habitantes asegurados, mientras que Teruel registra la menor penetración, con el 19,8% [3]. El principal motor del ramo es el envejecimiento de la población: entre los mayores de 70 años, la tasa de cobertura alcanza el 61% [2].

Tipos de prima

A diferencia de otros seguros, el de decesos ofrece distintas modalidades de pago que condicionan tanto el coste como su evolución a lo largo del tiempo:

- **Prima natural**: se recalcula cada año según la edad. Barata en edades jóvenes, pero crece con el tiempo (según la compañía, se puede contratar hasta los 70 años).
- **Prima nivelada**: el asegurado paga la misma cuota año tras año durante la vigencia del contrato, con una actualización anual según el IPC. A diferencia de la prima natural, el precio no varía en función de la edad del asegurado. Según la compañía, puede contratarse a partir de los 70 años.
- **Prima mixta**: combina elementos de la natural y la nivelada (hasta los 66-70 años).
- **Prima única**: pago único que cubre toda la vida del asegurado. Solo disponible a partir de ciertas edades (la edad mínima de contratación suele fijarse en torno a los 65-70 años).

Resultados por perfil

| Perfil | Oct. 2025 | Abr. 2026 | Variación |
|---|--------------------|--------------------|----------------|
| Joven (35 años) | 5,99 €/mes | 6,10 €/mes | +1,84% |
| Adulto ciudad mediana (50 años) | 9,31 €/mes | 9,47 €/mes | +1,73% |
| Adulto gran ciudad (50 años) | 10,96 €/mes | 11,89 €/mes | +8,47% |
| Senior (70 años) — cuota mensual | 31,66 €/mes | 32,30 €/mes | +2,04% |
| Senior (70 años) — prima única vitalicia | 4.368,33 € | 4.825,82 € | +10,47% |
| Familia monoparental | 9,74 €/mes | 10,08 €/mes | +3,47% |
| Familia de tres miembros | 15,06 €/mes | 15,66 €/mes | +3,98% |
| Familia de cuatro miembros | 17,31 €/mes | 18,05 €/mes | +4,28% |
| Media global (excluye prima única) | 13,19 €/mes | 13,68 €/mes | +3,74 % |

Fuente: Selectra (oct. 2025 y abr. 2026). Los precios de cada perfil reflejan la media de todas las modalidades de prima disponibles (natural, nivelada y mixta). Precios mensuales. La prima única vitalicia, al ser un pago único y no una cuota periódica, se muestra de forma independiente

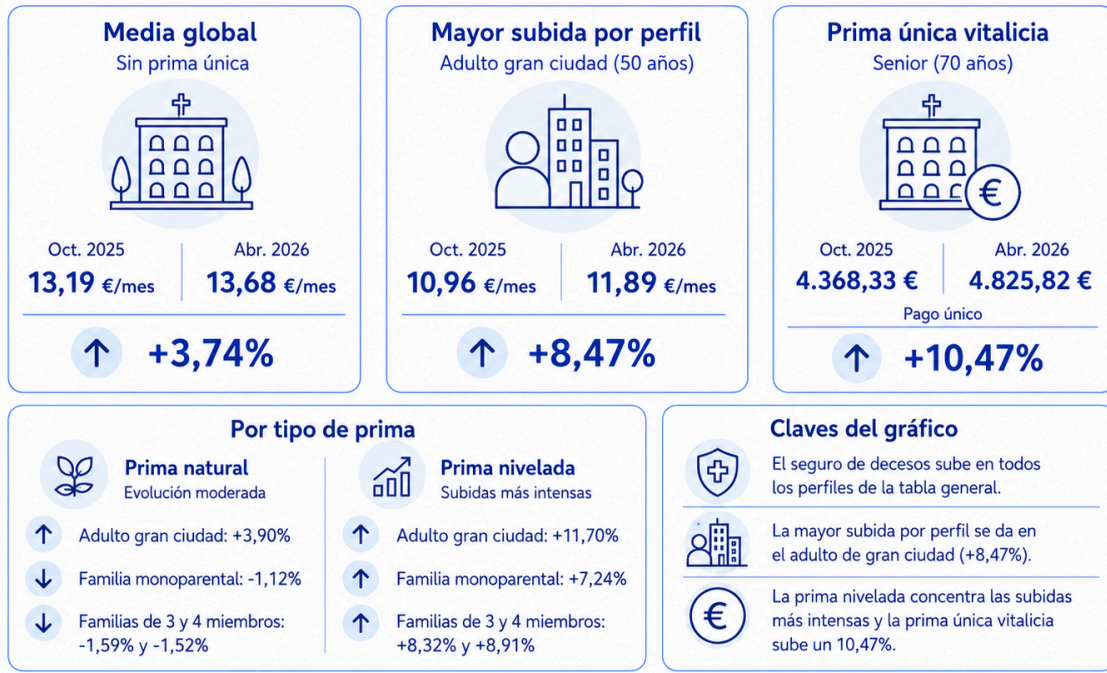
Resultados por tipo de prima y perfil

| Tipo de prima | Perfil | Oct. 2025 | Abr. 2026 | Variación |
|----------------|---------------------------------|-------------|-------------|-----------|
| Prima natural | Joven (35 años) | 3,69 €/mes | 3,72 €/mes | +0,85% |
| Prima natural | Adulto ciudad mediana (50 años) | 5,86 €/mes | 5,90 €/mes | +0,77% |
| Prima natural | Adulto gran ciudad (50 años) | 6,80 €/mes | 7,06 €/mes | +3,90% |
| Prima natural | Senior (70 años) | 25,52 €/mes | 26,03 €/mes | +2,01% |
| Prima natural | Familia monoparental | 6,58 €/mes | 6,51 €/mes | -1,12% |
| Prima natural | Familia de tres miembros | 9,89 €/mes | 9,74 €/mes | -1,59% |
| Prima natural | Familia de cuatro miembros | 11,52 €/mes | 11,34 €/mes | -1,52% |
| Prima nivelada | Joven (35 años) | 10,59 €/mes | 10,85 €/mes | +2,43% |
| Prima nivelada | Adulto ciudad mediana (50 años) | 16,21 €/mes | 16,60 €/mes | +2,42% |
| Prima nivelada | Adulto gran ciudad (50 años) | 19,28 €/mes | 21,53 €/mes | +11,70% |
| Prima nivelada | Senior (70 años) | 46,99 €/mes | 47,97 €/mes | +2,06% |
| Prima nivelada | Familia monoparental | 16,05 €/mes | 17,21 €/mes | +7,24% |
| Prima nivelada | Familia de tres miembros | 25,39 €/mes | 27,50 €/mes | +8,32% |
| Prima nivelada | Familia de cuatro miembros | 28,90 €/mes | 31,48 €/mes | +8,91% |

Fuente: Selectra (oct. 2025 y abr. 2026). Precios mensuales. Excluye prima única vitalicia (se muestra de forma independiente en la tabla anterior).

Seguros de decesos

Claves de evolución de precios · oct. 2025 vs. abr. 2026



Fuente: Selectra (oct. 2025 y abr. 2026). Los precios de cada perfil reflejan la media de las modalidades disponibles; la prima única vitalicia se muestra por separado. Precios mensuales, salvo la prima única vitalicia.

Selectra

Análisis y conclusiones

El seguro de decesos sube en todos los perfiles analizados entre octubre de 2025 y abril de 2026, con **variaciones que van del +1,73% al +8,47%**. Es el único ramo del análisis que sube por encima del IPC de forma generalizada.

La mayor **brecha** es **geográfica**. Un adulto de 50 años en una ciudad como Madrid paga un 8,47% más en abril de 2026 que en octubre de 2025; el mismo perfil en una ciudad como Zaragoza, solo un 1,73% más. Esta divergencia es coherente con la evolución de los **costes funerarios en España**, que según el Barómetro de Interfunerarias crecieron un 4,3% en 2025, con incrementos más pronunciados en las grandes ciudades [10].

Las **familias** son los perfiles **más afectados**. Una familia de cuatro miembros paga un 4,28% más; una de tres miembros, un 3,98%. En términos absolutos, el incremento se sitúa entre 0,60 y 1 euro mensual.

Por tipos de prima, la **nivelada** registra las subidas más pronunciadas, especialmente en grandes ciudades, donde algunos productos han subido más de un 34%. La prima **natural**, con comportamientos muy dispares según la compañía, resulta en una variación moderada en conjunto. Su aparente estabilidad en el corto plazo, sin embargo, no refleja su comportamiento real: al incrementarse automáticamente con la edad del asegurado, puede suponer un coste significativamente mayor que una prima nivelada para quienes contratan siendo jóvenes.

La **prima única**, disponible solo a partir de ciertas edades, **sube un 10,47%** en el periodo analizado, muy por encima del IPC. Para un perfil senior, eso supone pasar de una media de 4.368 euros a 4.826 euros, un **incremento de casi 460 euros** en apenas seis meses.

4. Seguros de mascotas

El mercado

España registró alrededor de **9,5 millones de perros** en 2025, un 3% más que el año anterior. Y, por primera vez, hay **más perros que niños menores de 15 años** en el país [8], un reflejo de los cambios en los modelos de convivencia y el retraso en la maternidad.

El sector de la salud animal movió más de **2.853 millones de euros en clínicas veterinarias** en 2024 [9]. La mayor especialización y la incorporación de tecnología diagnóstica avanzada han elevado el coste de la atención veterinaria, lo que ha incrementado la contratación de seguros para animales de compañía

El impulso de la Ley de Bienestar Animal

La **Ley 7/2023 de Protección de los Derechos y Bienestar de los Animales** establece la obligación de que todos los propietarios de perros tengan un seguro de responsabilidad civil [11]. La norma entró en vigor en septiembre de 2023, pero la obligatoriedad del seguro queda supeditada al desarrollo reglamentario, aún pendiente de aprobación. Con 9,5 millones de perros registrados, el impacto potencial sobre el mercado asegurador cuando entre en vigor será significativo.

Resultados por perfil y tipo de producto

| Tipo | Perfil | Oct. 2025 | Abr. 2026 | Variación |
|-----------|--------------------|-------------|-------------|-----------|
| Solo RC | Todos los perfiles | 3,63 €/mes | 3,33 €/mes | -8,33% |
| Básico | Cachorro | 3,90 €/mes | 3,90 €/mes | +0,00% |
| Básico | Adulto | 4,88 €/mes | 4,88 €/mes | +0,00% |
| Básico | Senior | 4,88 €/mes | 4,88 €/mes | +0,00% |
| Completo | Cachorro | 22,28 €/mes | 21,69 €/mes | -2,63% |
| Completo | Adulto | 21,77 €/mes | 22,01 €/mes | +1,10% |
| Completo | Senior | 26,47 €/mes | 26,47 €/mes | +0,00% |
| Reembolso | Cachorro | 27,38 €/mes | 26,77 €/mes | -2,24% |
| Reembolso | Adulto | 26,44 €/mes | 26,87 €/mes | +1,60% |
| Reembolso | Senior | 55,16 €/mes | 50,83 €/mes | -7,85% |

Fuente: Selectra (oct. 2025 y abr. 2026). Solo RC: precio único independiente de la edad del perro. El resto de tipos incluye los tres perfiles de edad analizados: cachorro (6 meses), adulto (2 años) y senior (10 años).

Seguros de mascotas

Claves de evolución por tipo de producto y perfil del perro · oct. 2025 vs. abr. 2026



Fuente: Selectra (oct. 2025 y abr. 2026). **Nota:** Responsabilidad civil tiene un precio único independiente de la edad del perro. El resto de tipos incluye los tres perfiles analizados: cachorro (6 meses), adulto (2 años) y senior (10 años).

Selectra

Análisis y conclusiones

El seguro de mascotas es el único ramo en que **los precios bajan de forma mayoritaria**: de los 49 productos analizados, 20 bajan, 10 suben y 19 se mantienen estables, con una variación media del -2,07%. La razón principal es estructural: el mercado está en plena fase de construcción. Con la obligatoriedad del seguro de responsabilidad civil para perros pendiente de entrada en vigor, las compañías saben que quien gane cuota ahora tendrá una ventaja sostenida cuando el mercado se expanda. Eso genera una **competencia de precios** que, de momento, beneficia al consumidor.

La bajada más pronunciada se registra en los **seguros de responsabilidad civil (-8,33%)**, exactamente los que serán obligatorios. Con un **precio medio de 3,33 euros al mes en abril de 2026**, la RC básica para perros es hoy uno de los seguros más baratos del mercado español. La competencia entre operadores ha comprimido los márgenes hasta el punto en que algunos productos no llegan a los 40 euros anuales.

El **seguro de reembolso para perros senior** registra la mayor caída del ramo (-7,85%), y es también el más caro con diferencia: 55,16 euros al mes de media en octubre de 2025, frente a los 27 euros del cachorro y el adulto.

Varias compañías no ofrecen cobertura para perros a partir de cierta edad, lo que reduce las opciones para los propietarios de animales mayores. Es una paradoja que merece atención: **el segmento que más baja de precio es también el más difícil de contratar**. Y la tendencia apunta a que el problema se agudizará: los perros adoptados durante el confinamiento de 2020 tienen hoy entre 5 y 6 años y estarán en edad senior en los próximos años. El mercado tendrá que adaptarse.

El comportamiento del **seguro completo** y del **reembolso** varía según la edad del perro. En **cachorro**, ambos tipos bajan (-2,63% y -2,24% respectivamente); en **adulto**, suben moderadamente (+1,10% y +1,60%); y en **senior**, el completo se congela mientras el reembolso registra la mayor caída del ramo.

Este patrón refleja una **dinámica competitiva diferente según el perfil**: el mercado de cachorros, con mayor oferta y más operadores, presiona los precios a la baja, mientras el de adultos se estabiliza.

Conclusiones

El mercado asegurador español no se mueve en una sola dirección.

| Ramo | Oct. 2025 | Abr. 2026 | Variación | IPC ref. |
|-------------|--------------|--------------|-----------|----------|
| Hogar | 282,94 €/año | 281,96 €/año | -0,35% | 3,1–3,4% |
| Salud* | 108,85 €/mes | 109,81 €/mes | +0,87% | 3,1–3,4% |
| Decesos** | 13,19 €/mes | 13,68 €/mes | +3,74% | 3,1–3,4% |
| Mascotas*** | 19,38 €/mes | 18,98 €/mes | -2,07% | 3,1–3,4% |

*Salud: media global de seguros básicos y completos, excluye reembolso y autónomos.

**Decesos: media global, excluye prima única vitalicia.

***Mascotas: media global de todos los perfiles y tipos de seguros.

Fuente: Selectra (oct. 2025 y abr. 2026) e INE (IPC).

- **Decesos** es el único ramo que sube por encima de la inflación en todos los perfiles. Las familias y los adultos en grandes ciudades son los más afectados, con variaciones de más del 8%.
- **Hogar** se mantiene plano en conjunto (-0,35%), pero esconde la mayor subida individual del análisis: los seguros de alquiler para propietarios suben un 20,31%. Los inquilinos, en cambio, pagan un 10,51% menos.
- **Salud** sube un 0,87% en precios de nueva contratación para seguros básicos y completos (por debajo del IPC) aunque los asegurados que renuevan su póliza sí experimentan subidas de entre el 6% y el 8%. Son dos métricas distintas: mientras las renovaciones se encarecen, el precio de entrada al mercado refleja políticas comerciales contrapuestas que, de momento, se compensan.
- **Mascotas** es el único ramo con bajada generalizada (-2,07%). La inminente obligatoriedad del seguro de RC para perros ha desatado una competencia que, de momento, abarata las primas.

La conclusión es que **el mercado asegurador no responde a una tendencia única**. Cada ramo se mueve por sus propias variables, y dentro de cada ramo, el perfil del asegurado

marca diferencias que los datos hacen visibles: un propietario que alquila paga un 20% más que hace seis meses, mientras el inquilino del mismo piso paga un 10% menos.

Detrás de cada variación hay **factores estructurales** —demografía, regulación, dinámica competitiva— y **factores del entorno** que ningún modelo anticipa con precisión: fenómenos climáticos extremos, tensiones geopolíticas, inflación de costes. En ese escenario, los precios de los seguros son también un indicador de **cómo se adapta el mercado a un contexto en constante cambio**.

Fuentes, referencias y metodología

Fuentes

- Instituto Nacional de Estadística (INE): IPC general y subyacente.
- UNESPA (Asociación Empresarial del Seguro): facturación sectorial, penetración por ramo y Memoria Social del Seguro 2024.
- ICEA (Investigación Cooperativa de Entidades Aseguradoras): estadísticas de primas por ramo, datos 2025.
- Ministerio de Sanidad: Sistema de Información de Listas de Espera del SNS e Informe 2025 sobre la evaluación de la sanidad privada.
- Ministerio de Trabajo y Economía Social: Estadística de Personas Trabajadoras por Cuenta Propia Afiliadas a la Seguridad Social.
- AEDPAC: censo de mascotas 2025.
- AMVAC: Informe Sectorial 2025.
- CIS: Barómetro Sanitario 2025.
- BOE: Ley 7/2023, de 28 de marzo, de Protección de los Derechos y Bienestar de los Animales.

Referencias

[1] UNESPA / ICEA: *Negocio asegurador diciembre 2025*, enero 2026.

[2] UNESPA: *Memoria Social del Seguro 2024*, junio 2025.

[3] UNESPA: *El seguro de decesos en España (datos 2024)*, octubre 2025.

[4] Ministerio de Sanidad: *Sistema de Información de Listas de Espera del SNS*, 2025.

[5] CIS: *Barómetro Sanitario 2025*.

[6] Ministerio de Trabajo y Economía Social: *Estadística de Personas Trabajadoras por Cuenta Propia Afiliadas a la Seguridad Social*, marzo 2025.

[7] BOE: *Ley 35/2006, de 28 de noviembre, del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas*.

[8] AEDPAC: *Censo de mascotas 2025*.

[9] AMVAC: *Informe Sectorial 2025*.

[10] Interfunerarias: *Barómetro Interfunerarias 2025*.

[11] BOE: *Ley 7/2023, de 28 de marzo, de Protección de los Derechos y Bienestar de los Animales*.

Metodología

Las cotizaciones se han realizado directamente en las páginas web y comparadores de las compañías aseguradoras en octubre de 2025 y en abril de 2026, utilizando perfiles ficticios representativos. Se han analizado 697 cotizaciones. Las compañías se han anonimizado. La variación de precios se calcula como la diferencia entre los precios medios de cada grupo en ambas fechas expresada en porcentaje.

Perfiles de cotización

Hogar: piso de 70 m² en Madrid capital; casa de 100 m² en la Comunidad de Madrid (Parla); apartamento de 65 m² en Alicante; propietario que alquila piso de 86 m² en Madrid capital; inquilino en piso de 71 m² en Madrid capital.

Salud: joven (30 años); familia monoparental (38 y 6 años); familia joven con niño pequeño (dos adultos de 38 años y un niño de 3 años); familia con adolescentes (dos adultos de 48 años, adolescentes de 17 y 14 años); adulto de mediana edad (48 años); pre-jubilado o recién jubilado (65 años); mayor de 70 años.

Decesos: joven (35 años); adulto en ciudad mediana (Zaragoza, 50 años); adulto en gran ciudad (Madrid, 50 años); senior (70 años); familia monoparental (45 y 10 años); familia de tres miembros (dos adultos de 45 años, niño de 10 años); familia de cuatro miembros (dos adultos de 45 años, adolescente de 15 años y niño de 10 años).

Mascotas: perro cachorro (6 meses); perro adulto (2 años); perro senior (10 años).